ESPI FORMER À L'IMMOBILIER DE DEMAIN

CONSTITUER UNE ÉQUIPE DE TRANSACTION PERFORMANTE : *SÉLECTIONNER, INTÉGRER, RÉMUNÉRER*

DURÉE : 1 journée (7 heures)

PUBLIC : Professionnels de la transaction immobilière

PREREQUIS : Avoir au moins un an d'expérience

FORMAT : Distanciel ou présentiel

APPROCHE PEDAGOGIQUE :
- Diffusion et partage de connaissances basés sur un support de formation
- Exposé et échanges interactifs avec les participants
- Retour d'expériences et échanges sur mises en applications concrètes
- Mises en situation par le biais de cas pratiques

MODALITES DE SUIVI DE L'EXECUTION ET DE L'EVALUATION DES RESULTATS DE LA FORMATION
- Emargement distanciel
- Questions orales ou écrites (QCM, Quiz…)
- Mises en situation
- Questionnaires d'évaluation de la formation (à froid et à chaud)

TARIF: 470 € nets

INSCRIPTION : fpc@groupe-espi.fr

-

OBJECTIFS

- Développer des méthodes de recrutement efficaces pour constituer une équipe solide et performante.
- Définir la rémunération des collaborateurs.

CONTENU DE LA FORMATION

1. **Le recrutement**

- Où trouver ses candidats ?
- Analyser les CV en fonction des besoins
- Mener plus efficacement un entretien d'embauche
- Constituer son équipe en tenant compte des styles comportementaux
- Réussir l'intégration d'un nouveau collaborateur

2. **La rémunération**

- Rémunérer selon le statut de l'agent immobilier
  - Cas pratique sur les arguments de rémunération pour recruter
- Définir la rémunération selon le poste occupé